

Российско-Вьетнамская Торговая Федерация. Комплексные бизнес-решения во Вьетнаме.



Диверсификация бизнес-цепочек, выход на новые рынки и укрепление конкурентных позиций в текущих геоэкономических условиях

Вьетнам: Рост ВВП на 7% ежегодно.

Окно возможностей для экспорта

Вьетнам уверенно занимает позицию одной из самых динамично развивающихся экономик мира, демонстрируя стабильный рост ВВП на уровне 6-7% ежегодно. Этот экономический феномен подкрепляется молодым и быстрорастущим населением, превышающим 100 миллионов человек, и увеличением среднего класса, что формирует мощный внутренний рынок и создает благоприятные условия для инвестиций и развития бизнеса.

Стратегическое географическое положение Вьетнама в сердце Юго-Восточной Азии, как члена АСЕАН, открывает доступ к региональным и мировым торговым маршрутам. Страна является участником более 15 соглашений о свободной торговле, включая ЕАЭС, СРТПР и EUVFTA, что обеспечивает льготные условия для экспорта и импорта.

Помимо этого, Вьетнам активно привлекает иностранные инвестиции через либеральную инвестиционную политику и предоставление налоговых каникул для новых проектов. Эти факторы делают Вьетнам не только ключевым партнером России в Азии с глубокими историческими связями, но и стратегически важным направлением для диверсификации российского бизнеса и поиска новых рынков сбыта.



Комплексные решения для выхода на рынок Вьетнама

Мы предлагаем полный спектр услуг для российских компаний, стремящихся освоить перспективный рынок Вьетнама. Наши решения охватывают весь цикл от первичного исследования рынка до полной интеграции вашего бизнеса в местную экономику. Мы обеспечиваем:



Участие в отраслевых выставках "под ключ":
Полная организация вашего присутствия на ключевых вьетнамских выставках, включая дизайн стенда, логистику, переводчиков и последующее сопровождение.



Полный цикл продвижения продукции:
Разработка и реализация маркетинговых стратегий, PR-кампаний и рекламных активностей, учитывающих культурные особенности и потребительские предпочтения Вьетнама.



Интеграция в маркетплейсы:
Подключение и настройка продаж на ведущих вьетнамских онлайн-платформах, таких как Tiki, Shopee и Lazada, для максимального охвата аудитории.



Локализация производства:
Консультации и сопровождение в процессе переноса или создания производственных мощностей во Вьетнаме, включая поиск площадок, получение разрешений и подбор персонала.

Обеспечение устойчивости и роста бизнеса в России

1

Доступ к рынкам

Резэкспорт в третьи страны Азии через Вьетнам, расширяя географию вашего присутствия и создавая новые возможности для роста.

2

Финансы

Расчеты в национальных валютах (рубль/донг) для минимизации санкционных рисков и обеспечения стабильности финансовых операций.

3

Логистика

Организация параллельного импорта критически важного оборудования и технологий, обеспечивая бесперебойность производственных процессов.

4

Тарифы

Преимущества нулевых ввозных пошлин в рамках Соглашения о свободной торговле между ЕАЭС и Вьетнамом, что значительно снижает затраты.

5

Кадры

Легальное привлечение квалифицированных вьетнамских специалистов для решения кадровых задач и усиления экспертного потенциала.

6

Аналитика

Полное сопровождение внешнеэкономической деятельности и предоставление глубокого отраслевого анализа для принятия обоснованных решений.

Сотрудничество с Вьетнамом открывает для российского бизнеса не только новые рынки, но и предоставляет уникальные инструменты для укрепления внутренних позиций и адаптации к изменяющимся геэкономическим условиям. Наши комплексные решения направлены на минимизацию рисков и максимизацию возможностей, обеспечивая устойчивый рост и развитие вашего предприятия.

Российские компании на рынке Вьетнама

Множество российских компаний уже успешно интегрировались в экономику Вьетнама, демонстрируя значительные достижения и укрепляя торговые связи между двумя странами. Их опыт служит убедительным доказательством перспективности вьетнамского рынка для российского бизнеса.



Мираторг: Завоевал более 60% рынка мясной продукции, став одним из ведущих поставщиков.



Белуга: Успешно вышел на рынок, став алкогольным брендом №1 среди импортных напитков.



Черкизово: Крупный поставщик мясной продукции, активно расширяющий свое присутствие.



Группа ГАЗ: Поставляет коммерческий транспорт, имеет 11 представительств по всей стране.



Лаборатория Касперского: Заключила контракты с государственными органами Вьетнама на разработку антивирусного ПО и обучение специалистов.



ГК РУСАГРО: Крупный поставщик подсолнечного масла, обеспечивающий значительную долю рынка.



Suol of Russia: Бренд российских товаров, широко представленный в супермаркетах Ханоя с более чем 170 наименованиями, включая молочную продукцию и кондитерские изделия.



«1С»: Успешно локализовала программные продукты для ведения бухгалтерии для малого и среднего бизнеса, продав свыше 3000 пакетов и открыв 3 офиса.

Ключевые преимущества для российского бизнеса

Резэкспорт в третьи страны

Вьетнам служит стратегическим хабом для резэкспорта товаров в другие страны Азии, открывая новые логистические и торговые маршруты. возможность оформить сертификат происхождения Вьетнама при минимальной доработке продукции



Нулевые пошлины ЕАЭС-Вьетнам

Соглашение о свободной торговле между ЕАЭС и Вьетнамом предусматривает нулевые ввозные пошлины для широкого круга товаров, что существенно снижает издержки.



Доступная квалифицированная рабочая сила

Вьетнам располагает молодым и образованным населением, обеспечивая доступ к квалифицированной и относительно недорогой рабочей силе. Учитывая дефицит кадров и упрощение порядка привлечения иностранной рабочей силы, Вьетнам может стать одним из ключевых направлений для восполнения кадрового дефицита.



Расчет в национальных валютах

Возможность проведения расчетов в рублях и донгах снижает валютные риски и зависимость от традиционных финансовых систем. работает российско-вьетнамский банк VRB



Налоговые каникулы

Для новых инвестиционных проектов предусмотрены налоговые каникулы сроком от 2 до 4 лет, стимулируя приток капитала и развитие. В свободных экономических зонах действует целый пакет поддержки от государства.



Рынок в стадии формирования

Вьетнамский рынок находится в активной фазе роста и формирования, предлагая уникальные возможности для занятия ниш и быстрого масштабирования бизнеса. Очень много свободных ниш. концентрация потенциальных покупателей (население около 100 млн. человек, на территории в 50 раз меньше Российской Федерации). Приоритет предпочтений к российской продукции



Полный цикл поддержки во Вьетнаме

Мы предоставляем всестороннюю поддержку российским компаниям на каждом этапе их выхода и работы на вьетнамском рынке, обеспечивая максимальную эффективность и минимизацию рисков.



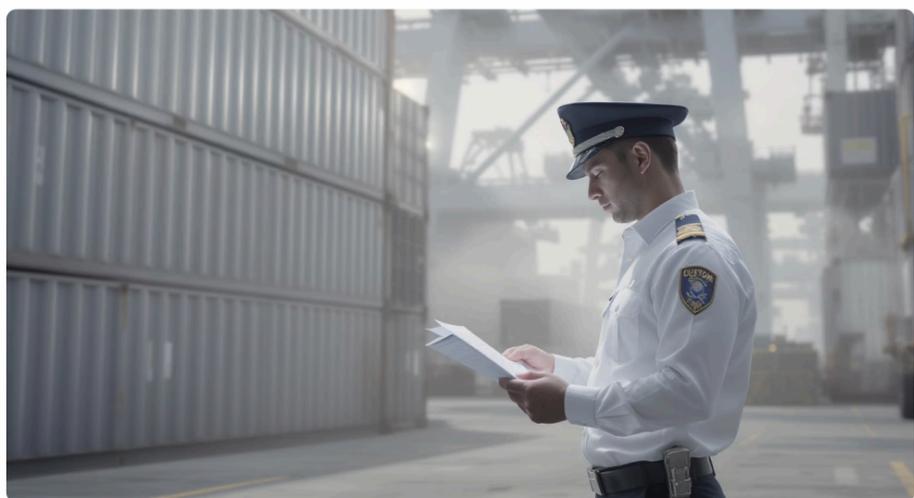
Организация выставок и бизнес-миссий

От концепции до реализации: мы берем на себя все аспекты участия в отраслевых выставках и организации индивидуальных деловых поездок.



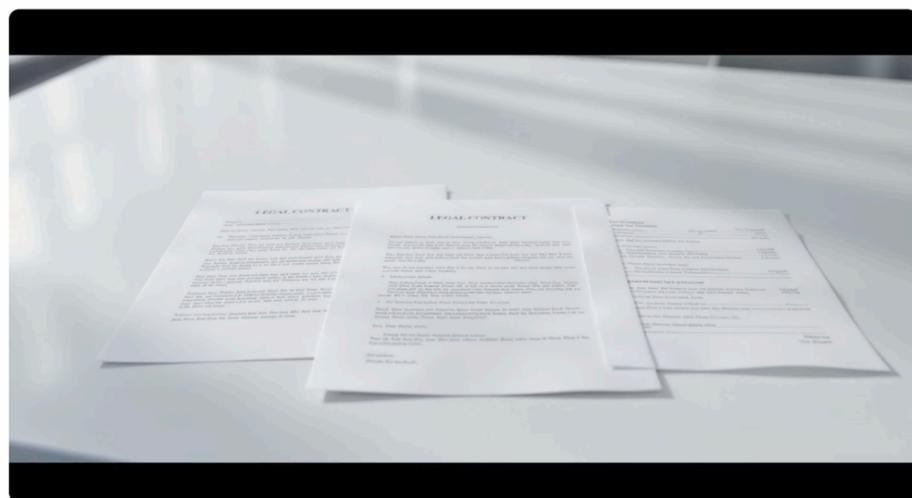
Маркетинговые исследования и продвижение

Глубокий анализ рынка, разработка эффективных маркетинговых стратегий и их реализация с учетом местной специфики.



Таможенное оформление и логистика

Полное сопровождение внешнеторговых операций, включая таможенную очистку, международные перевозки и складские услуги.



Юридическое сопровождение и бухгалтерия

Обеспечение юридической чистоты сделок, регистрация компаний, ведение бухгалтерского учета в соответствии с вьетнамским законодательством.



Подбор местных подрядчиков и партнеров

Поиск надежных поставщиков, дистрибьюторов, подрядчиков и других бизнес-партнеров во Вьетнаме.



Получение льгот и разрешений

Помощь в оформлении всех необходимых лицензий, разрешений и использовании налоговых льгот для вашего бизнеса.

Базовая стоимость услуг

Организация бизнес-миссии	от 8000 USD
Участие в выставках	от 6000 USD
Подбор персонала	от 100 USD
Регистрация на маркетплейсах	от 3000 USD
Услуги перевода	от 100 USD
Складские услуги	от 10 USD/м ²
Консультационные услуги	от 100 USD/час
Услуги байера	от 3% от сделки

Представленные цены являются базовыми и могут варьироваться в зависимости от объема и сложности предоставляемых услуг. Для получения индивидуального коммерческого предложения, пожалуйста, свяжитесь с нашими специалистами.



Начните сотрудничество уже сегодня!

Контактная информация

Вьетнам: ООО «AMIX»

Генеральный директор: Андрёнов Максим Аюшеевич

Email: amixint@gmail.com

Tel/WhatsApp: +84 866-769-601

Москва: Каховская Мария Игоревна

Email: mariakakhovskaya@gmail.com

Tel: +7 909-267-49-01

Готовы ответить на ваши вопросы и подготовить индивидуальное предложение в течение 24 часов.

Свяжитесь с нами, чтобы сделать первый шаг к укреплению вашего бизнеса на рынках России и Вьетнама.



**РОССИЙСКО-ВЬЕТНАМСКАЯ
ТОРГОВАЯ ФЕДЕРАЦИЯ**